MÉTIERS DU COMMERCE

BACCALAURÉAT PROFESSIONNEL MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE : OPTION A : ANIMATION ET GESTION DE L'ESPACE COMMERCIAL

Le titulaire du baccalauréat professionnel Métiers du commerce et de la vente accueille, écoute, conseille et vend des produits et services adaptés aux besoins des clients. Il participe à l'animation et à la gestion de l'unité commerciale, à l'organisation de l'espace de vente, au suivi des ventes et à la fidélisation de la clientèle. Il exerce en face-à-face comme à distance, avec autonomie et rigueur, en mobilisant ses qualités d'accueil, d'écoute, sa disponibilité, sa connaissance des produits et sa maîtrise des outils numériques.

ACCÈS FORMATION ET TARIFS :

- **Contrat d'apprentissage**
- **Contrat de professionnalisation**
- **Formation Continue***

Financements par l'OPCO d'entreprise.
Contactez-nous pour un devis.

DÉLAI ET MODALITÉ D'ACCÈS :

Date de rentrée : Septembre

Pré requis :
Avoir validé une année de seconde ou être titulaire d'un CAP

Durée : 2 ans

Date d'inscription maximum : Décembre

PROGRAMME DE FORMATION :

- **Volume d'heures en entreprise :** 1864 heures environ
- **Volume d'heures en formation :** 1350 heures environ

OBJECTIFS DE LA FORMATION :

- Conseiller et vendre
- Suivre les ventes
- Fidéliser la clientèle et développer la relation client
- Animer et gérer l'espace commercial

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES :

- Une formation alternée entre l'entreprise et le Centre de Formation
- Suivi pédagogique par l'équipe enseignante et le référent
- Des formations appliquées aux métiers avec mise en situation sur plateaux
- Visites en entreprise

MODALITÉ D'EXAMENS :

- Diplôme de l'Éducation Nationale de niveau 4
- En présentiel
- Selon le référentiel d'examen : Épreuves ponctuelles finales

DÉBOUCHÉS :

Le titulaire du Bac Pro Métiers du commerce et de la vente option A peut entrer dans la vie active comme vendeur-conseil, conseiller commercial, assistant commercial, télé-conseiller, assistant administration des ventes, chargé de clientèle, employé commercial, vendeur qualifié, vendeur spécialiste.
Il exerce dans tous les types d'organisations à finalité commerciale, ou disposant d'un service commercial ou d'une direction relation client, auprès d'une clientèle de particuliers comme de professionnels, en tant que salarié ou indépendant, sédentaire ou itinérant, en face-à-face ou à distance.

Métiers du Commerce

	ARDENNES	AUBE	MARNE	HAUTE-MARNE	ACCÈS FORMATION
	VENTE - COMMERCE - GESTION				
CAP Equipier Polyvalent du Commerce	✓	✓	✓	✓	APP, CP, FC
Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente - Option A	✓	✓	✓	✓	APP, CP, FC
BTS Management Commercial Opérationnel			✓	✓	APP, CP, FC
Titre Pro Assistant Manager d'Unité Marchande		✓			APP, CP, FC
Titre Pro Conseiller de Vente	✓		✓		APP, CP, FC

Les formations pouvent se dérouler sur un site différent en fonction des effectifs

APP : Contrat d'apprentissage / CP : Contrat de professionnalisation / FC : Formation continue

- **TAUX DE RÉUSSITE AUX EXAMENS 2026 : 90,70 %**
- **TAUX D'INSERTION ET DE POURSUITE D'ÉTUDES 2025 : 77,70 %**
- **TAUX DE RUPTURE DU CONTRAT D'APPRENTISSAGE 2025 : 23,08 %**

ACCESSIBILITÉ

Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite ; pour toute demande spécifique, notre référent handicap est à votre disposition.

NOS CENTRES :

ARDENNES
129 avenue Charles de Gaulle
08008 Charleville Mézières Cedex
03 24 33 02 24
contact08@almea-formations.fr

AUBE
9 rue Robert Keller
10151 Pont Sainte Marie Cedex
03 25 81 08 01
contact10@almea-formations.fr

MARNE
32 rue Benjamin Franklin
51016 Châlons-en-Champagne Cedex
03 26 69 25 85
contact_51@almea-formations.fr

HAUTE-MARNE
1 rue Albert Camus
52904 Chaumont Cedex 9
03 25 35 09 09
contact-52@almea-formations.fr

www.almea-formations.fr

Code RNCP : 38399
Date de début des parcours certifiants : 01/01/2024
Organisme certificateur : Ministère de l'Education Nationale et de la Jeunesse
Fiche mise à jour le 23/03/2026